

Model finansowy w excelu

QuickCashFlow + Analysis

Realizacja



+12 lat rozwijania kompetencji w zakresie zarządzania finansami przedsiębiorstw

+4 lata realizacji usług dla przedsiębiorców.

+65 zrealizowanych narzędzi analitycznych w excelu dla biznesu począwszy od spółek z Grupy Kapitałowej PGE po startupy technologiczne.

2 wartości, nad którymi szczególnie koncentruję się we współpracy: indywidualne podejście do każdego zamówienia oraz skuteczność w uzyskiwaniu oczekiwanych efektów biznesowych.



Krzysztof Janik

Enterprise Startup

Wprowadzenie

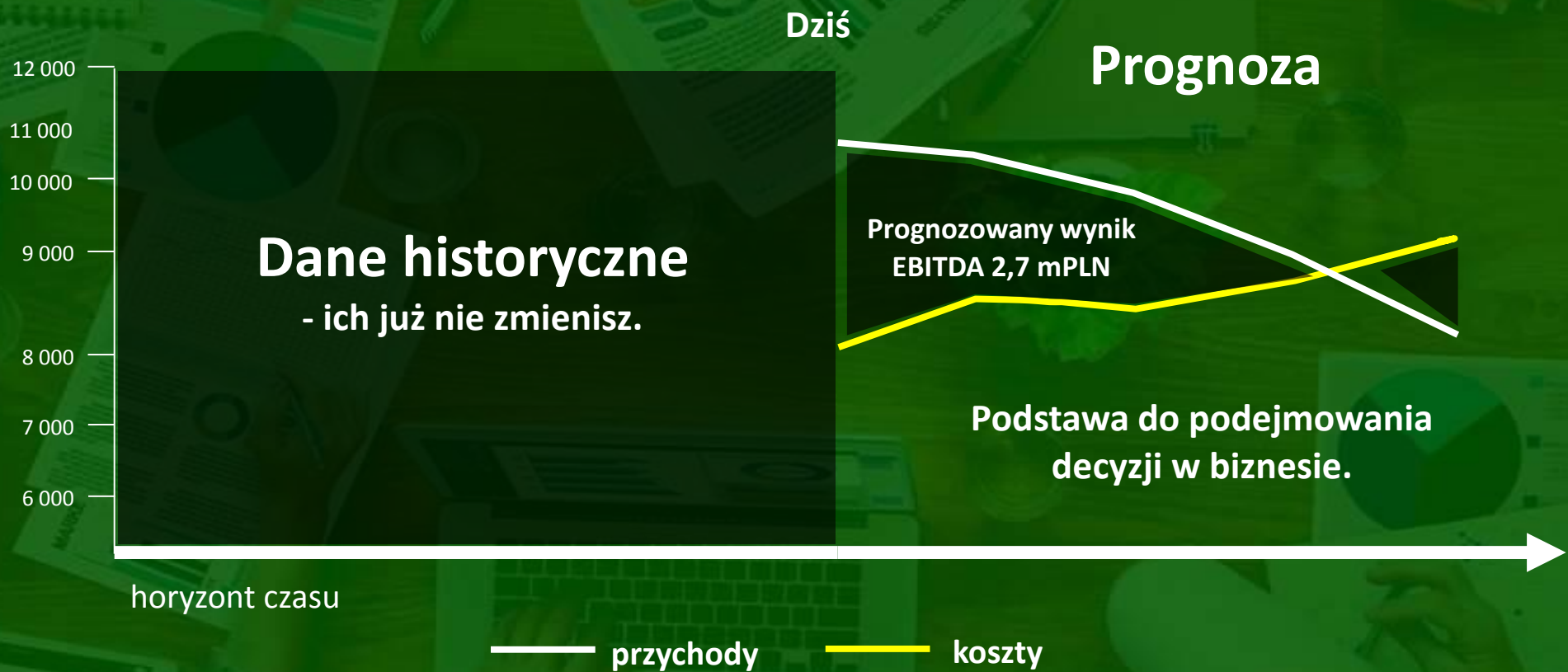
Model finansowy w excelu jest narzędziem wykorzystywanym najczęściej do:

- 1) pozyskania inwestora** (materiał bazowy do oceny opłacalności, wyceny przedsięwzięcia),
- 2) ograniczenia ryzyka utraty płynności** (model przedstawia kiedy będzie występowało największe zapotrzebowanie na finansowego o jakie wartości, aby móc reagować z wyprzedzeniem),
- 3) wdrożenia systemu motywacyjnego** (wypracowane w modelu wartości stanowią bazę pod wyznaczenie kluczowych wskaźników efektywności dla każdego z pracowników zgodnie z zasadą SMART),
- 4) zwiększenia efektywności biznesu** (mając odzwierciedlone w prognozowanych wynikach finansowych dotychczas podjęte działania, możemy już dzisiaj podjąć decyzję o nowych działaniach które przyczynią się do uzyskania jeszcze lepszych wyników finansowych niż te prognozowane),
- 5) jak również przygotowania takich analiz jak:** prognoza finansowa, wycena przedsiębiorstwa, wycena startupu, ocena opłacalności inwestycji, analiza finansowa przedsiębiorstwa, analiza rentowności, analiza płynności finansowej, analiza kosztów, analiza przychodów, określenie zapotrzebowania na finansowanie.

Efektem wykorzystania modelu finansowego w excelu jest możliwość podjęcia decyzji zarządczej na podstawie konkretnych danych liczbowych. Do wspomnianych decyzji zarządczych należy m.in.: określenie wartości przedsiębiorstwa / startupu, zaangażowanie się w opłacalne przedsięwzięcie, zwiększenie efektywności w tych obszarach w których została zidentyfikowana taka możliwość dzięki prognozie finansowej, pozyskanie finansowania na określonym poziomie dzięki zaprognozowanemu zapotrzebowaniu na finansowanie, optymalizacja kosztów, renegocjowaniu umów handlowych które niekorzystnie wpływają na poziom kapitału obrotowego netto.

Prognozowanie finansowe	Wycena przedsiębiorstwa	Wycena startupu	Ocena opłacalności inwestycji	Analiza finansowa
	Analiza rentowności	Analiza płynności finansowej	Analiza kosztów	Analiza przychodów
Zapotrzebowanie na finansowanie	Kluczowe wskaźniki efektywności	Nowoczesny controlling	Baza pod system motywacyjny	Analiza wrażliwości

Nowoczesny controlling



System motywacyjny



System motywacyjny

Przedsiębiorca

Informacja o stopniu realizacji KPI



Benchmark wewnętrzny/zewnętrzny

Wybrany KPI pracownika*

164

152

Skorygowany KPI pracownika**

164

164

Kto kontroluje pracownika?

on sam

on sam

Realizacja KPI

150

169

Premia

Nie

Tak



* Średnia sprzedaż sztuk produktów na jednego odbiorcę

** Korekta KPI w oparciu o benchmark wewnętrzny/zewnętrzny oraz określoną korzyść biznesową

Instrukcja pracy z modelem

Ogólne

Założenia

CAPEX

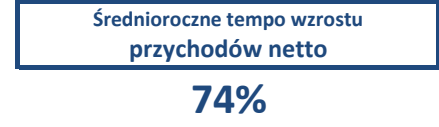
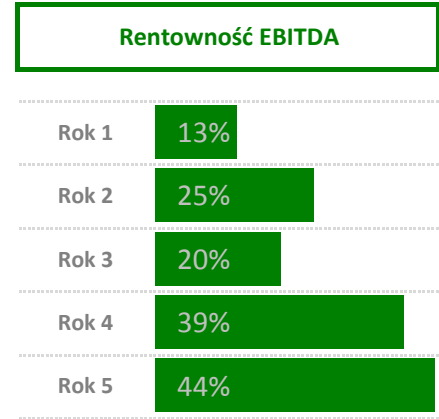
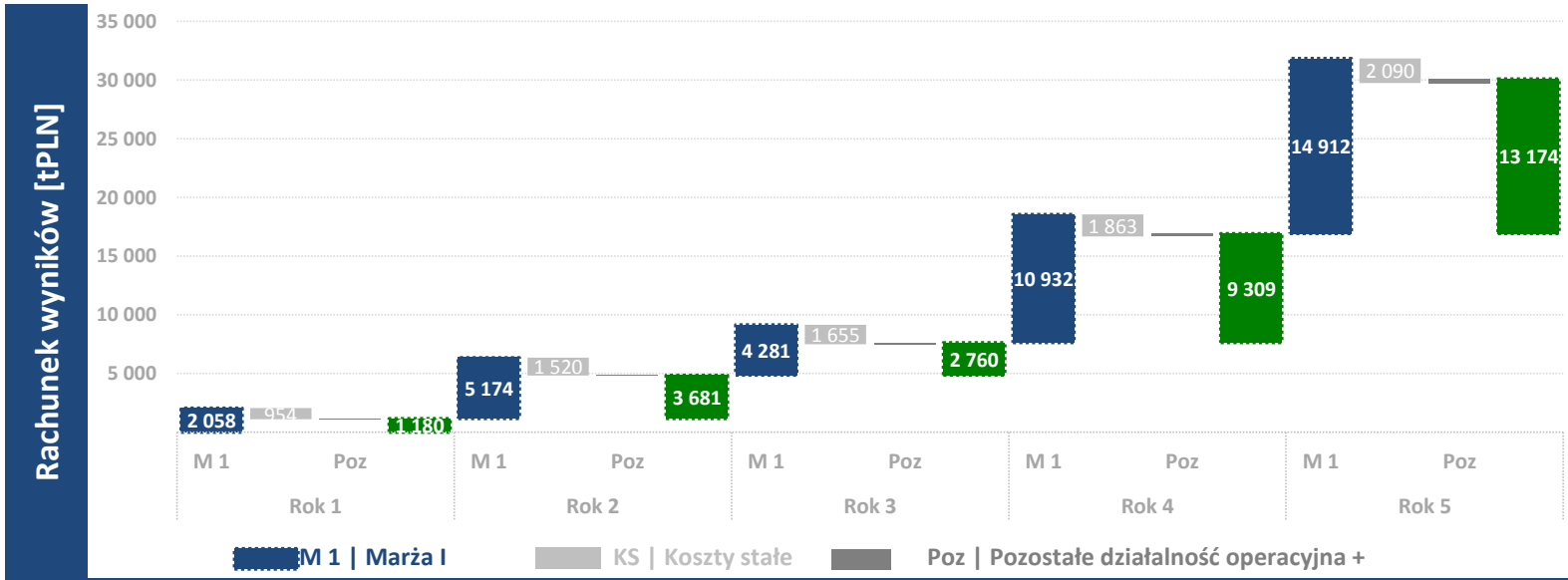
OZS

Finansowanie

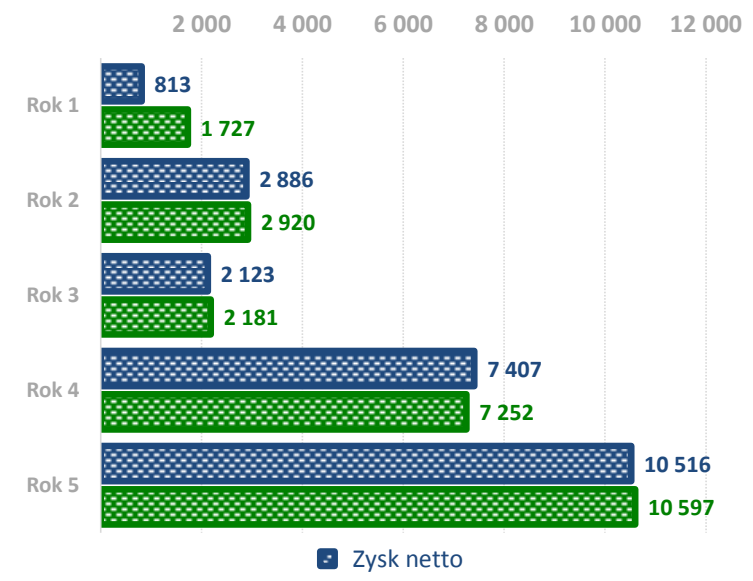
**Materiał informacyjny
dostępny po zakupie Modelu finansowego**

(Instrukcja zawiera szczegółowy opis dla każdego z modułów, w których są wprowadzane dane i zmienne modelu)

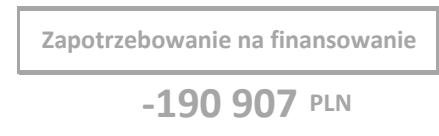
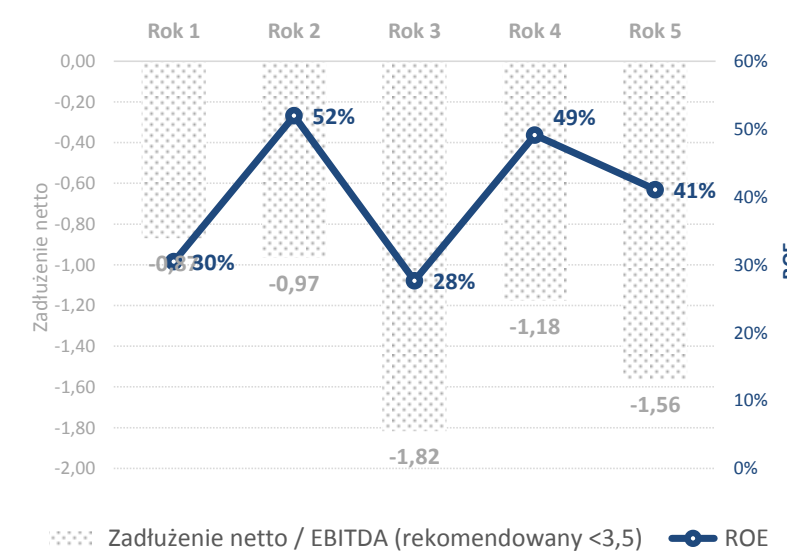
Dashboard KPI



Działalność operacyjna [tPLN]



Analiza finansowa



Model finansowy / założenia

Założenia do sprawozdania finansowego pro forma			Lata (nazwa)	
Płatność zobowiązań	dni	35		2016
Cykl rotacji należności	dni	30		2017
VAT				2018
Częstotliwość rozliczenia	miesięcznie		Rok 1	
			Rok 2	
			Rok 3	
			Rok 4	
			Rok 5	
Założenia pozostałe			Waluta	
CIT (podatek dochodowy)	%	19%	PLN	
Wartość max jednorazowego odpisu amortyzacyjnego	20 000			

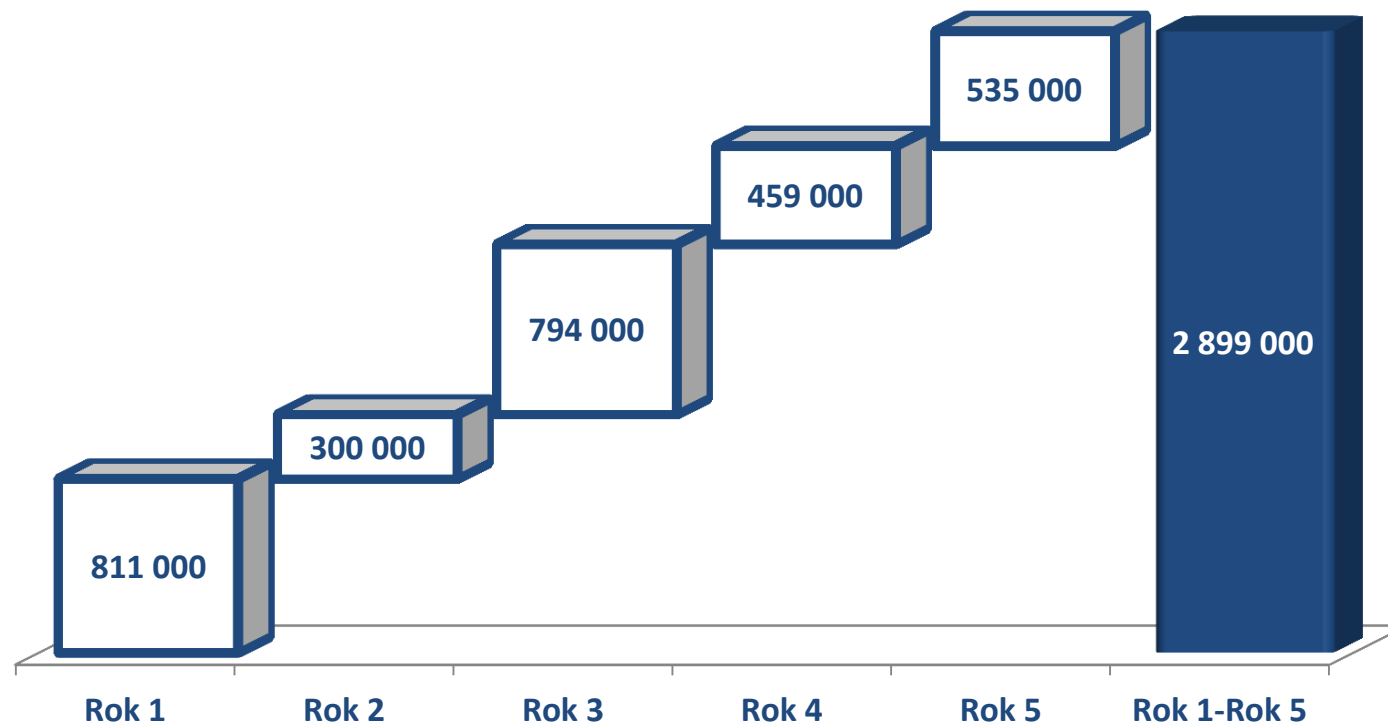
Polityka prywatności

Zabrania się kopiowania, redystrybucji, publikowania, rozpowszechniania, udostępniania czy wykorzystywania w inny sposób całości lub części niniejszego modelu finansowego dla potrzeb innych niż własne.

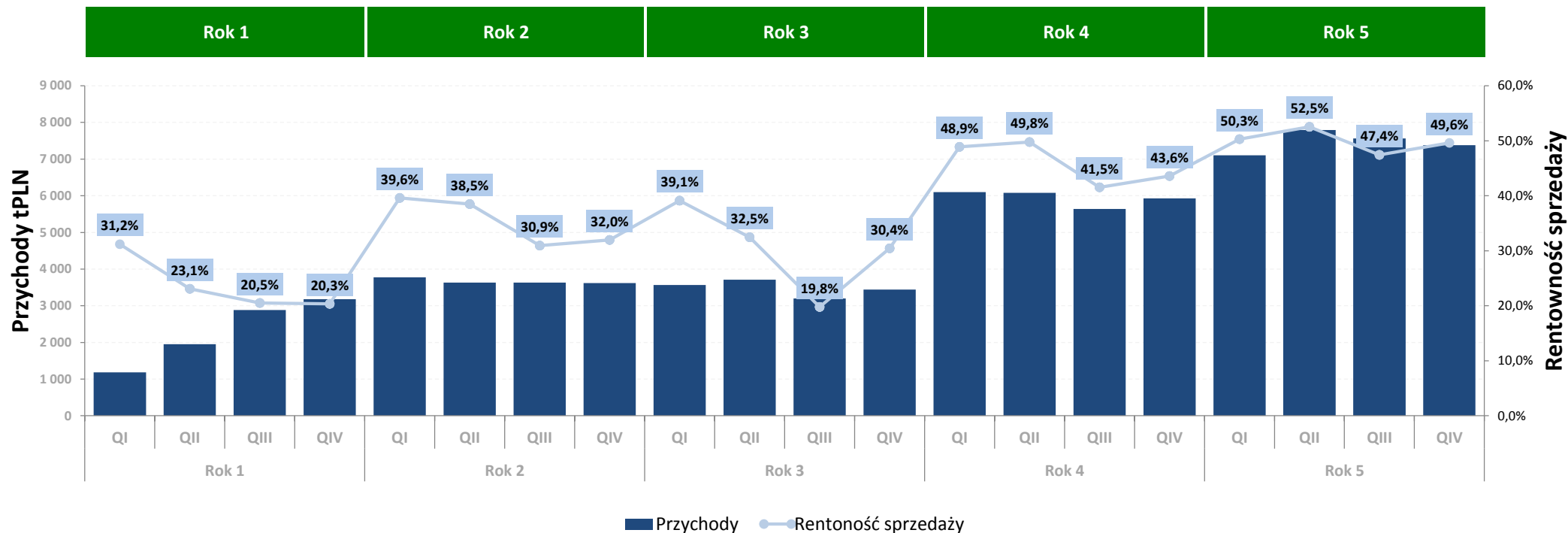
Nakłady inwestycyjne netto (dane w PLN)

Pozycja	Rok 1	Rok 2	Rok 3	Rok 4	Rok 5	Rok 1-Rok 5
Nakłady inwestycyjne	811 000	300 000	794 000	459 000	535 000	2 899 000
A	700 000	120 000	600 000	260 000	0	1 680 000
B1	0	90 000	70 000	75 000	450 000	685 000
B2	16 000	10 000	0	25 000	0	51 000
C	50 000	55 000	105 000	75 000	65 000	350 000
D	45 000	25 000	19 000	24 000	20 000	133 000
Aport aktywów	100 000	0	0	0	0	100 000
Jan Kowlaski	100 000	0	0	0	0	100 000
0	0	0	0	0	0	0

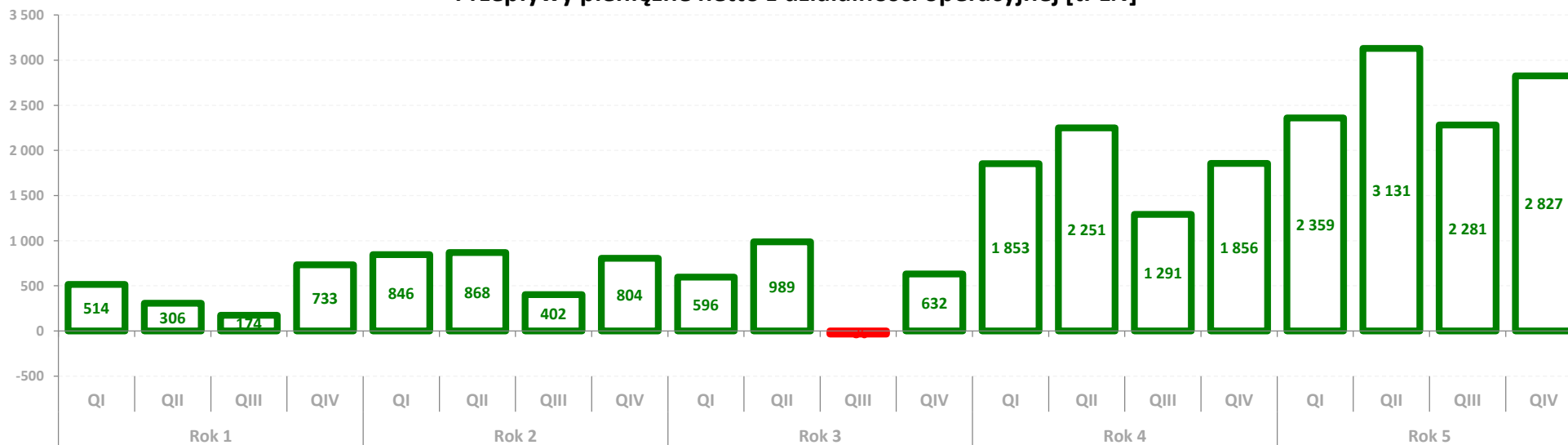
Nakłady inwestycyjne



Kluczowe Wskaźniki Efektywności



Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej [tPLN]

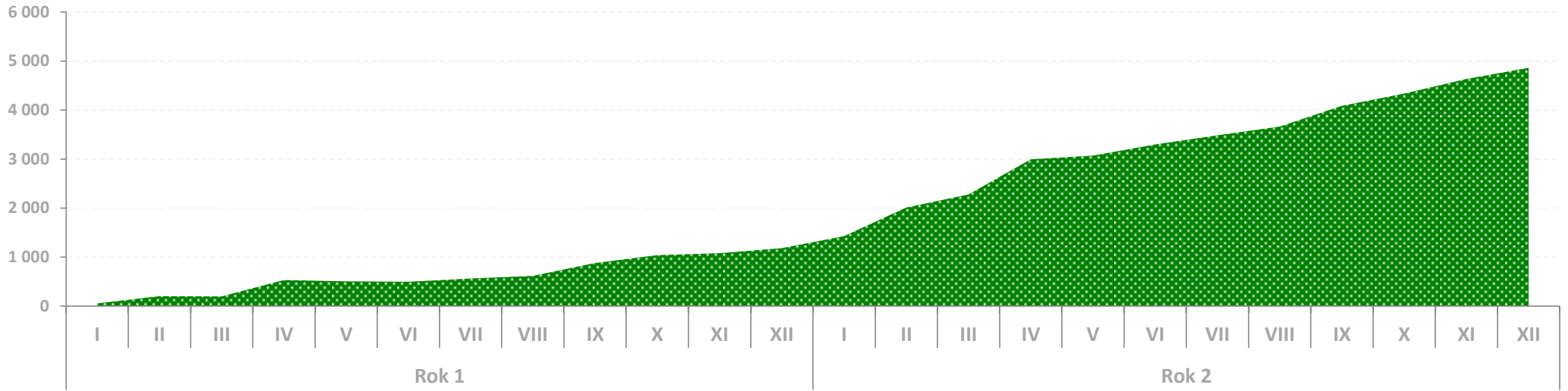


Rachunek zysków i strat (dane PLN)

Pozycje	Rok 1	Rok 2	Rok 3	Rok 4	Rok 5
A. Przychody netto	9 201 815	14 665 139	13 923 749	23 747 935	29 838 681
B. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów, usług	7 144 277	9 490 660	9 642 579	12 815 848	14 926 251
C. Zysk brutto ze sprzedaży (Strata) (A - B)	2 057 538	5 174 479	4 281 170	10 932 086	14 912 431
% przychodów netto	22%	35%	31%	46%	50%
D. Koszty zarządu i administracji	339 546	802 730	883 003	971 303	1 068 434
E. Koszty sprzedaży i marketingu	614 858	717 124	771 984	891 565	1 022 046
F. Pozostałe przychody operacyjne	37 900	59 690	152 777	224 172	225 495
G. Pozostałe koszty operacyjne	107 500	94 800	97 200	87 771	30 171
H. EBIT (C - D - E + F - G)	1 033 534	3 619 515	2 681 760	9 205 619	13 017 274
% przychodów netto	11%	25%	19%	39%	44%
I. Przychody finansowe	12	14	14	14	14
J. Koszty finansowe	30 103	55 955	61 133	60 823	34 686
K. Zysk brutto (H + I - J)	1 003 443	3 563 574	2 620 642	9 144 810	12 982 602
L. Podatek dochodowy	190 654	677 079	497 922	1 737 514	2 466 694
M. Zysk netto (K - L)	812 789	2 886 495	2 122 720	7 407 296	10 515 908
% przychodów netto	9%	20%	15%	31%	35%
EBITDA (EBIT+amortyzacja)	1 180 013	3 680 849	2 759 999	9 308 512	13 174 195
% przychodów netto	13%	25%	20%	39%	44%

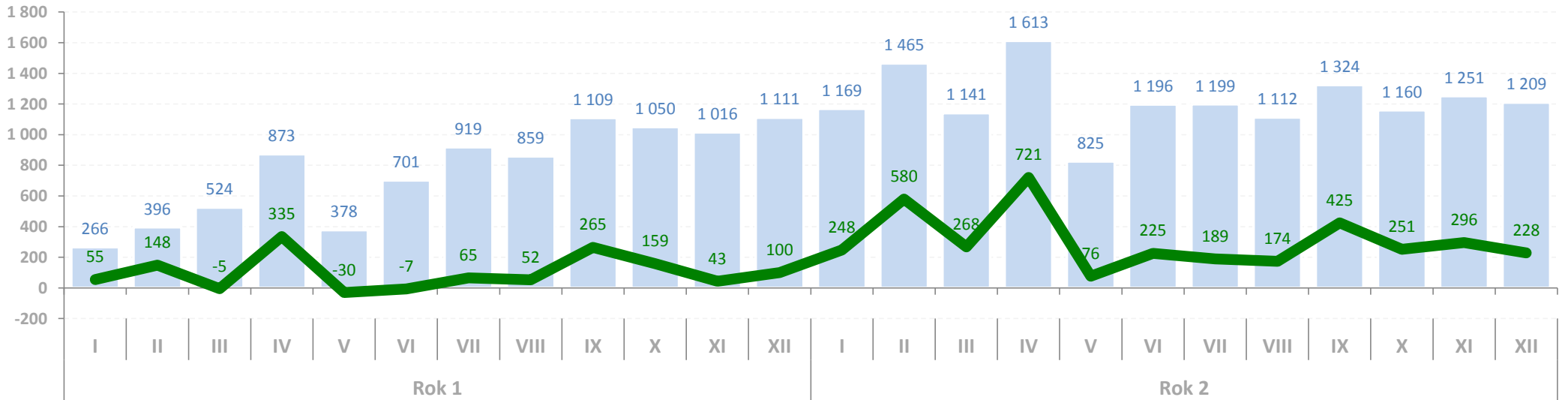
Rachunek zysków i strat | Analiza (dane w kPLN)

■ Skum. EBITDA



■ Przychody

— EBITDA

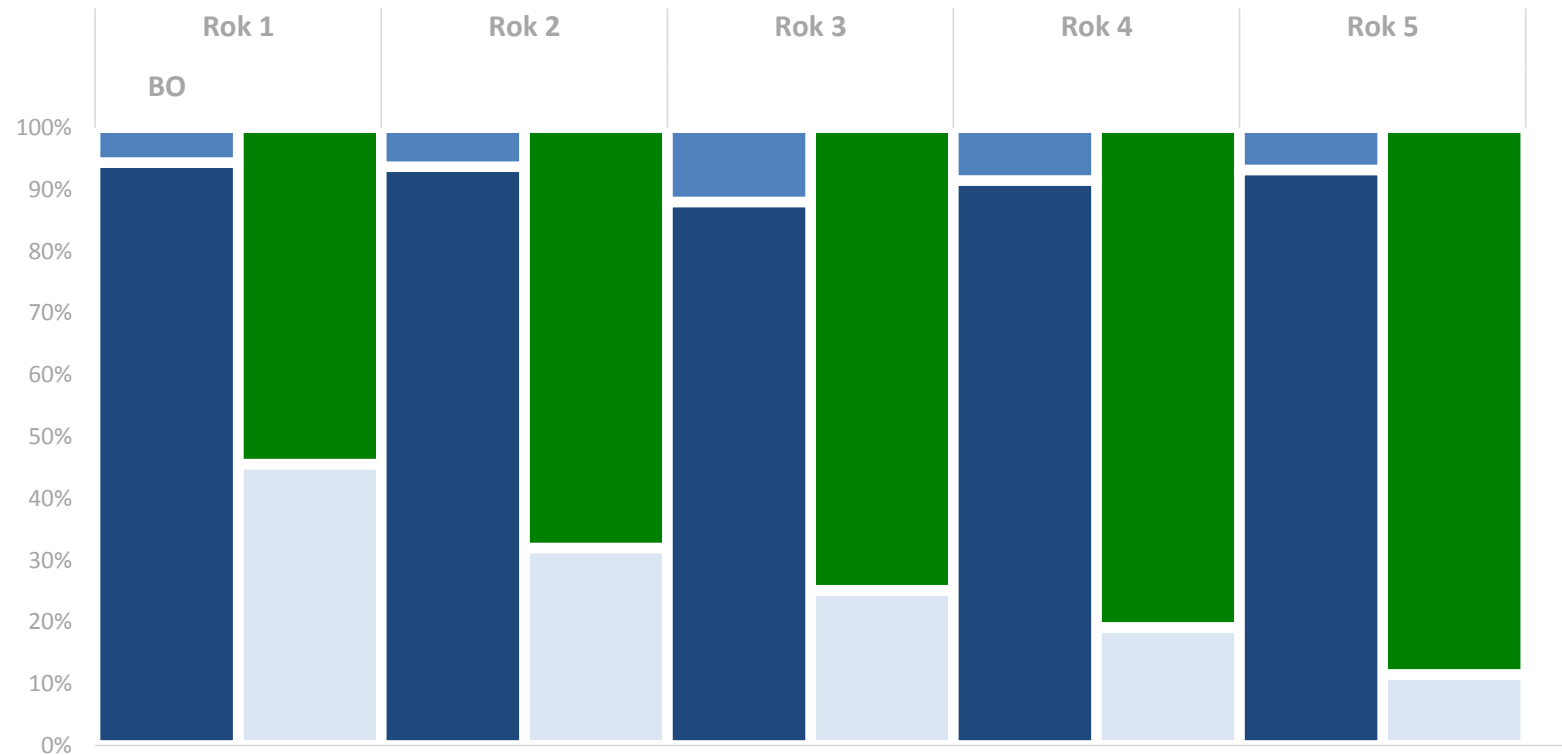


Bilans | Aktywa (dane w PLN)

Aktywa	Rok 1	Rok 2	Rok 3	Rok 4	Rok 5
Aktywa trwałe	277 021	515 688	1 231 449	1 587 555	1 965 634
Aktywa obrotowe	4 626 262	7 650 776	9 024 875	17 065 221	26 970 660
I. Należności	1 366 977	1 487 223	1 432 778	2 547 172	3 053 387
należności z tyt. VAT	0	0	0	0	0
należności od kontrahentów	1 366 977	1 487 223	1 432 778	2 547 172	3 053 387
II. Środki pieniężne	3 259 284	6 163 553	7 592 098	14 518 048	23 917 273
III. Rozliczenia międzyokresowe					
Aktywa razem	4 903 282	8 166 464	10 256 324	18 652 776	28 936 294

Aktywa i źródła finansowania aktywów

- Aktywa trwałe
- Aktywa obrotowe
- Kapitał (fundusz) własny
- Zobowiązania

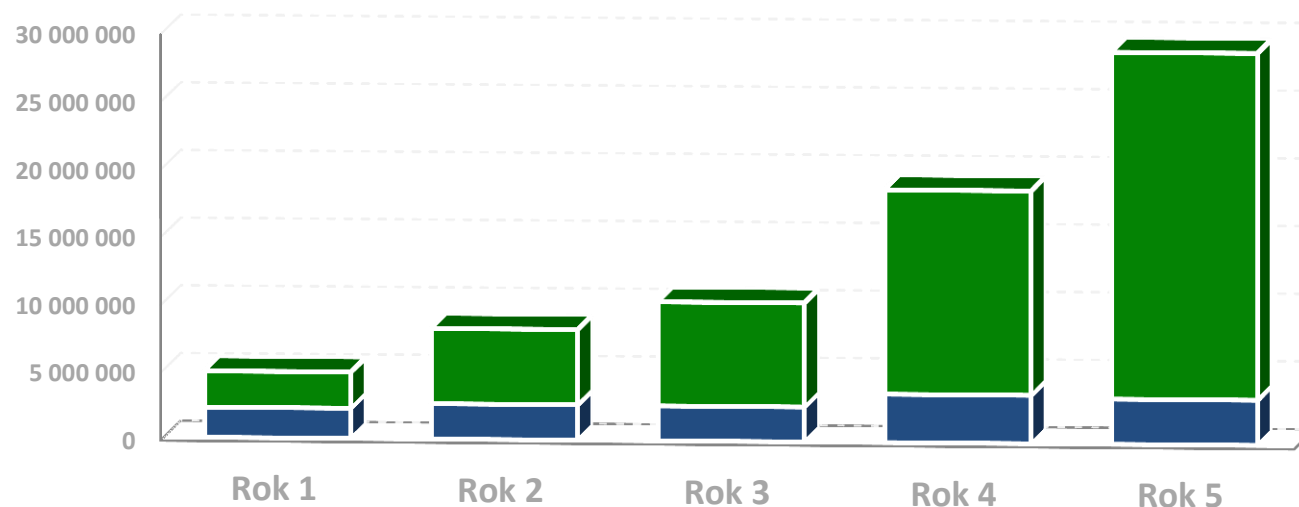


Bilans | Pasywa (dane w PLN)

Pasywa	Rok 1	Rok 2	Rok 3	Rok 4	Rok 5
Kapitał (fundusz) własny	2 669 063	5 555 558	7 678 278	15 085 573	25 601 481
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	1 452 408	1 452 408	1 452 408	1 452 408	1 452 408
II. Zyski zatrzymane	1 216 655	4 103 150	6 225 870	13 633 165	24 149 073
Zobowiązania	2 234 219	2 610 906	2 578 046	3 567 202	3 334 813
I. Zobowiązania długoterminowe	630 000	858 542	739 375	761 875	64 643
obligacje	630 000	630 000	630 000	630 000	0
kredyty i pożyczki	0	228 542	109 375	131 875	64 643
II. Zobowiązania krótkoterminowe	1 604 219	1 752 364	1 838 671	2 805 327	3 270 170
z tytułu dostaw i usług	1 421 909	1 402 464	1 438 971	1 888 808	2 045 877
zob. kredyty i pożyczki	130 000	130 000	230 000	280 000	280 000
z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	17 713	41 554	25 280	136 967	198 908
zobowiązania z tyt. VAT	34 598	178 345	144 420	499 552	745 385
III. Rozliczenia międzyokresowe	0	0	0	0	0
Pasywa razem	4 903 282	8 166 464	10 256 324	18 652 776	28 936 294

■ Zobowiązania

■ Kapitał (fundusz) własny

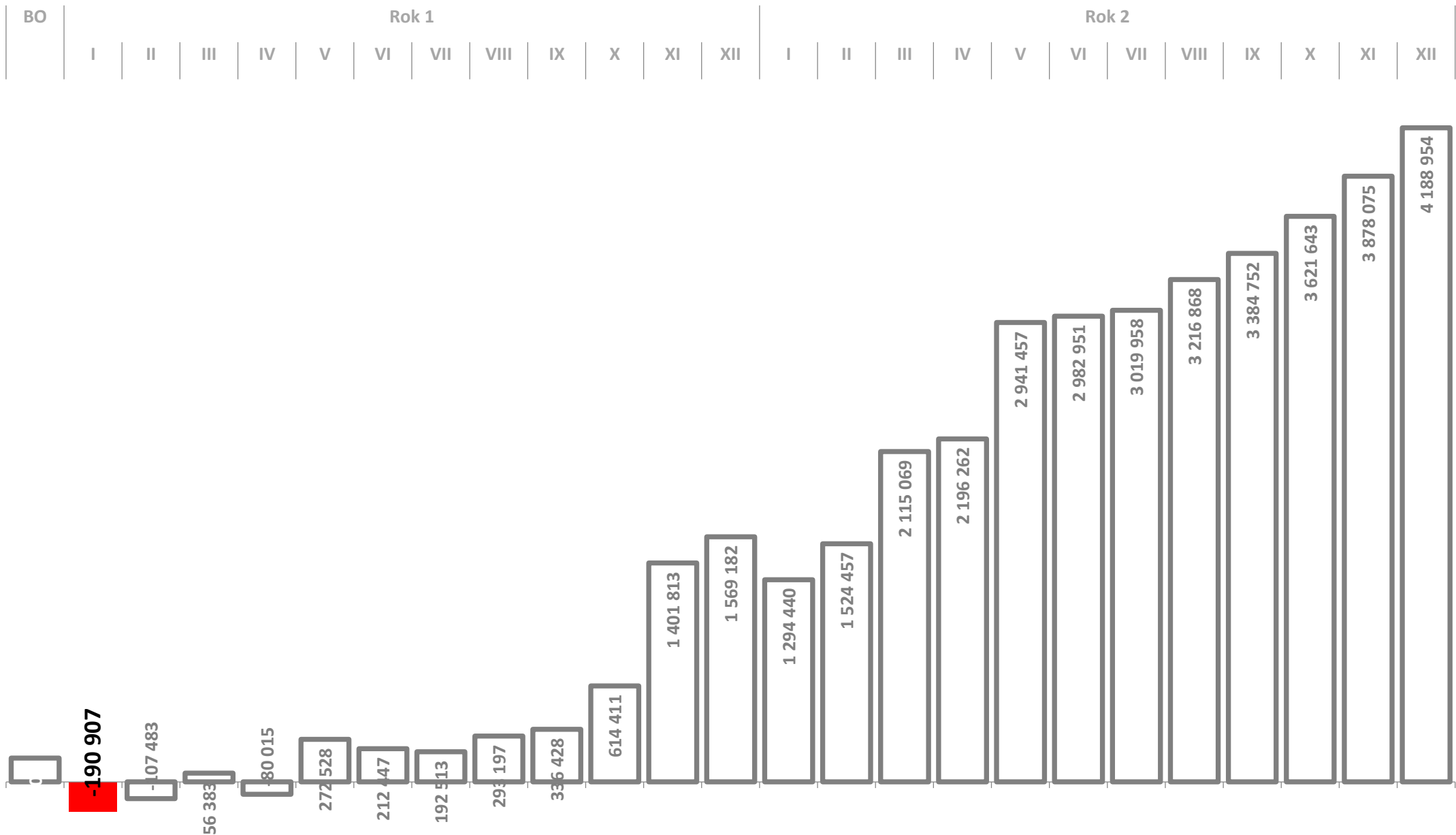


Rachunek przepływów pieniężnych (dane w PLN)

Cash flow	Rok 1	Rok 2	Rok 3	Rok 4	Rok 5
A. Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej					
I. Zysk (strata) netto	812 789	2 886 495	2 122 720	7 407 296	10 515 908
II. Korekty razem	914 393	33 277	57 859	-155 668	80 863
III. Przepływy pieniężne netto	1 727 182	2 919 772	2 180 578	7 251 628	10 596 771
B. Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej					
I. Wpływy	500 000	0	0	0	0
II. Wydatki	811 000	300 000	794 000	459 000	535 000
III. Przepływy pieniężne netto	-311 000	-300 000	-794 000	-459 000	-535 000
C. Przepływy pieniężne z działalności finansowej					
I. Wpływy	1 990 000	410 000	500 000	525 000	0
II. Wydatki	299 898	125 503	458 034	391 677	662 546
III. Przepływy pieniężne netto	1 690 103	284 497	41 966	133 323	-662 546
D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III + B.III + C.III)	3 106 284	2 904 269	1 428 544	6 925 951	9 399 225
E. Środki pieniężne na początek okresu	153 000	3 259 284	6 163 553	7 592 098	14 518 048
F. Środki pieniężne na koniec okresu (D + E)	3 259 284	6 163 553	7 592 098	14 518 048	23 917 273



Zapotrzebowanie na finansowanie (dane w PLN)

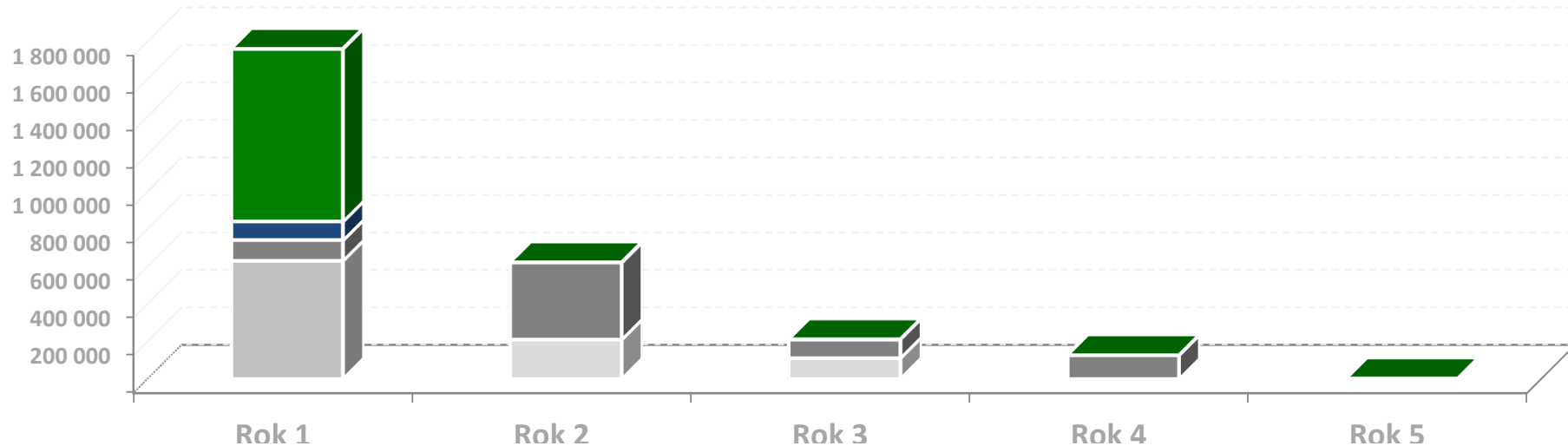


Zapotrzebowanie na finansownie = minimalna wartość ze skumulowanej wartości przepływów pieniężnych netto z działalności operacyjnej oraz przepływów pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej

Źródła finansowania (dane w PLN)

Źródła finansowania		Wartość (PLN)	Rok finansowania	Miesiąc finansowania	Oprocentowanie rocznie (%)	Okres finansowania (m-ce)	Odroczenie w spłacie (m-ce)
Finansowanie własne	Inwestorzy indywidualni/emisja akcji/venture capital						
	Enterprise Investors	720 000	Rok 1	I			
	Aport aktywów						
	Jan Kowlaski	100 000	Rok 1	I	20%		
	Dotacje / Granty						
National Organization A		Rok 2	VII			24	
Finansowanie obce	Kredyt i pożyczki						
	Pekao	75 000	Rok 4	IX	6%	60	4
	PKO BP	210 000	Rok 2	I	4%	48	0
	linia kredytowa	260 000	Pozyskanie kapitału ze znakiem (+) spłata ze znakiem (-)		7%		
	Obligacje						
	Wykonanie	0			16%	12	
	B	210 000			4%	48	Liczba
	Leasing operacyjny						
	Auto osobowe	110 000	Rok 3	V	23%	36	20%
	Auto dostawcze	210 000	Rok 2	I	23%	36	20%

■ Leasing operacyjny
 ■ Obligacje
 ■ Kredyt i pożyczki
 ■ Dotacje / Granty
 ■ Aport aktywów
 ■ Inwest. indywidualni/emisja akcji/VC

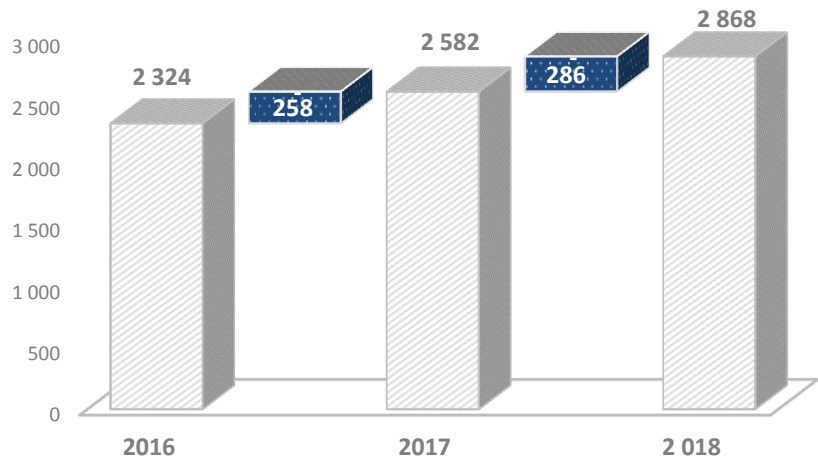




Analiza finansowa

Analiza finansowa | RZiS & rentowność

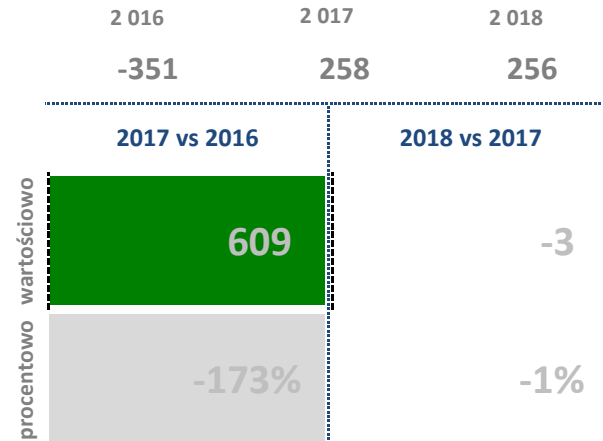
Przychody [kPLN]



Przychody netto zwiększyły się o 258 tys. PLN [o 11%] w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Przychody netto zwiększyły się o 286 tys. PLN [o 11%] w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

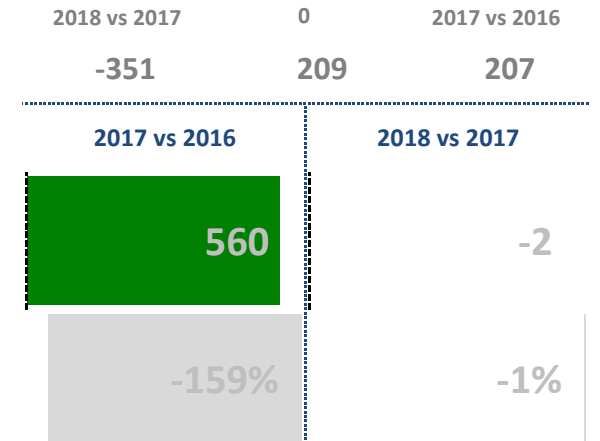
Wynik EBITDA [kPLN]



Wynik EBITDA zwiększył się o 609 tys. PLN [o -173%] w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Wynik EBITDA zmniejszył się o -3 tys. PLN [o -1%] w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Zysk netto [kPLN]



Zysk netto zwiększył się o 560 tys. PLN [o -159%] w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Zysk netto zmniejszył się o -2 tys. PLN [o -1%] w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Rentowność [%]

Marża brutto [%] wzrosła o 9,8 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

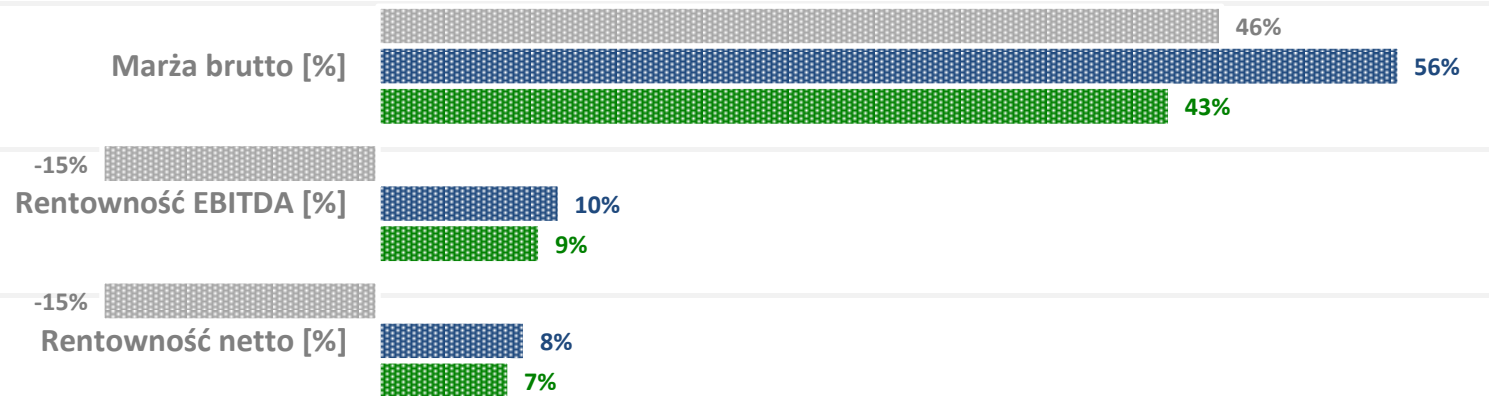
Marża brutto [%] zmniejszyła się o -12,6 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Rentowność EBITDA [%] wzrosła o 25,1 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Rentowność EBITDA [%] zmniejszyła się o -1,1 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

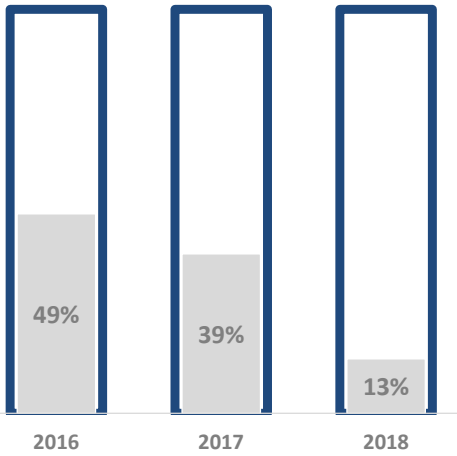
Rentowność netto [%] wzrosła o 23,2 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Rentowność netto [%] zmniejszyła się o -0,9 p.p. w 2018 roku w porównaniu do 2017 roku.



Analiza finansowa | Bilans

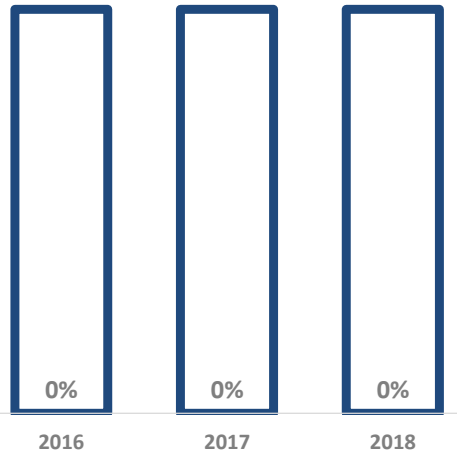
Wskaźnik ogólnego zadłużenia



Wskaźnik ogólnego zadłużenia zmniejszył się o -0,1 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Wskaźnik ogólnego zadłużenia zmniejszył się o -0,3 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

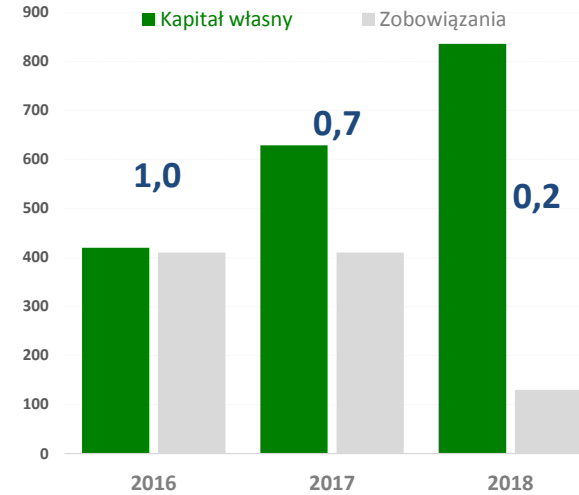
Wskaźnik zadłużenia długoterminowego



Wskaźnik zadł. długoterminowego zmniejszył się o 0 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Wskaźnik zadł. długoterminowego zmniejszył się o 0 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych



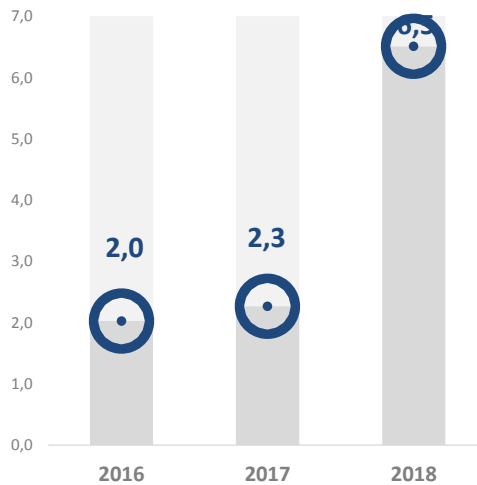
Wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych zmniejszył się o -0,3 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych zmniejszył się o -0,5 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Wskaźnik pokrycia zobowiązań odsetkowych

	2016	2017	2018
Zmiana		2017 vs 2016	2018 vs 2017
Wskaźnik pokrycia zobowiązań odsetkowych			
Wzrost o p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.			
Wskaźnik pokrycia zobowiązań odsetkowych			
Wzrost o p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.			

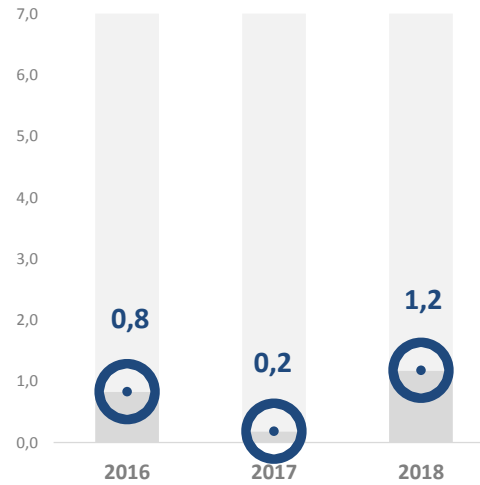
Wskaźnik płynności bieżącej



Wskaźnik płynności bieżącej wzrósł się o 0,2 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Wskaźnik płynności bieżącej wzrósł się o 4,2 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

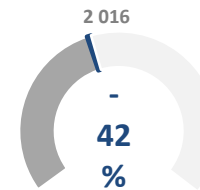
Wskaźnik płynności gotówkowej



Wskaźnik płynności gotówkowej zmniejszył się o -0,6 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Wskaźnik płynności gotówkowej wzrósł się o 1 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

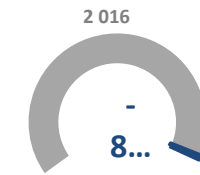
Wskaźnik rentowności majątku



Wskaźnik rentowności majątku wzrósł się o 62,4 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Wskaźnik rentowności majątku wzrósł się o 1,3 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

Wskaźnik rentowności kapitału własnego



Wskaźnik rentowności kapitału własnego wzrósł się o 116,9 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.

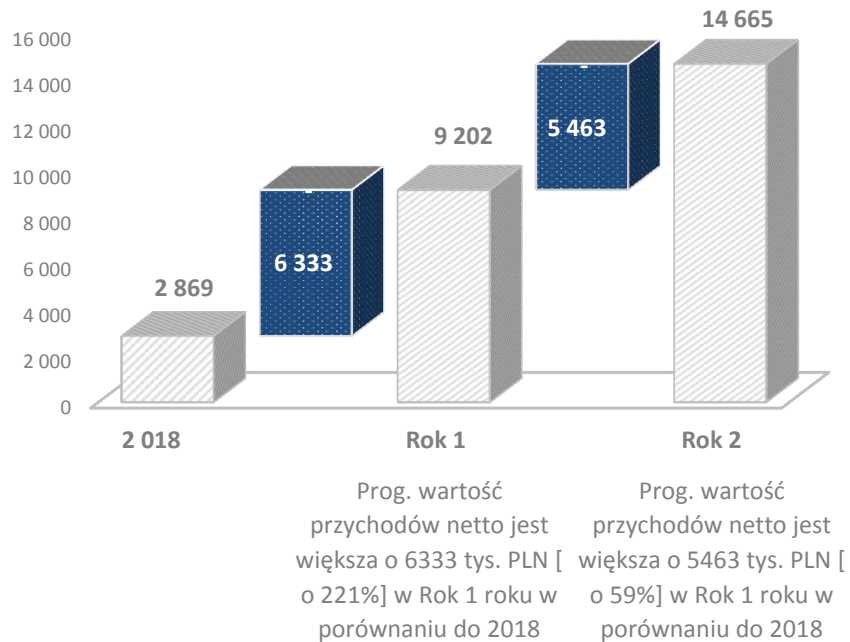
Wskaźnik rentowności kapitału własnego zmniejszył się o -8,4 p.p. w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku.



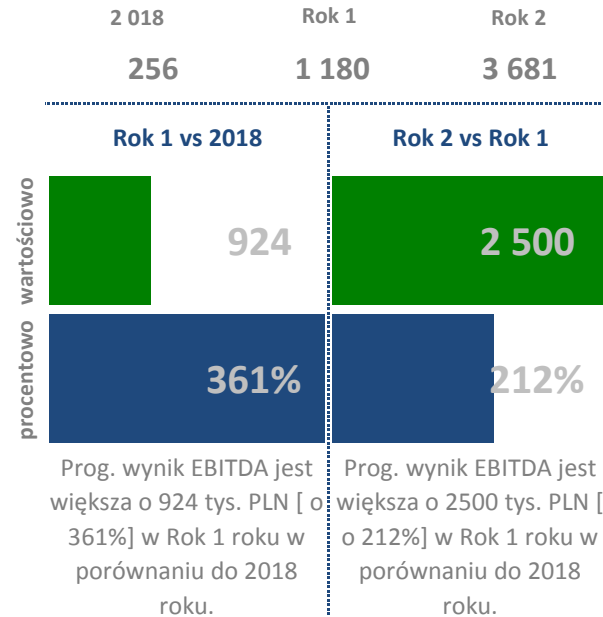
**Analiza
prognozy finansowej**

Analiza prognozy finansowej | RZiS & rentowność

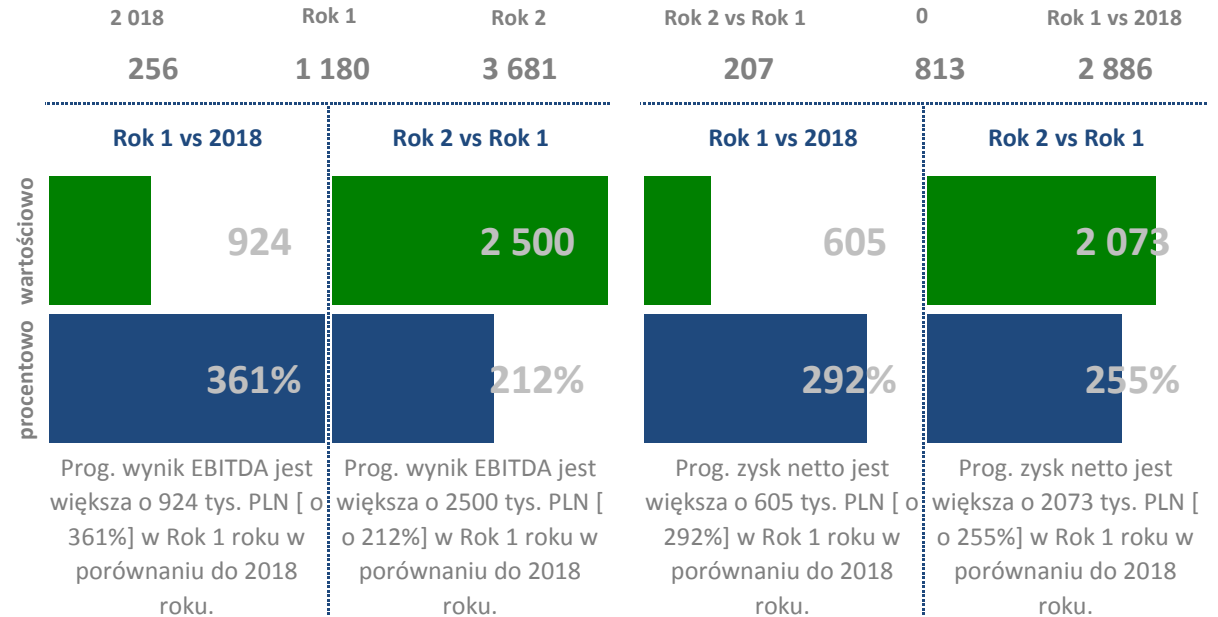
Przychody [kPLN]



Wynik EBITDA [kPLN]



Zysk netto [kPLN]

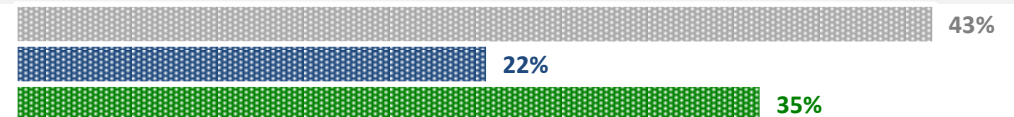


Rentowność [%]

Prog. marża brutto [%] zmniejszy się o -21,1 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

Prog. marża brutto [%] wzrośnie o 12,9 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

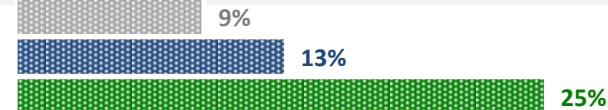
Prog. marża brutto [%]



Prog. rentowność EBITDA [%] wzrośnie o 3,9 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

Prog. rentowność EBITDA [%] wzrośnie o 12,3 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

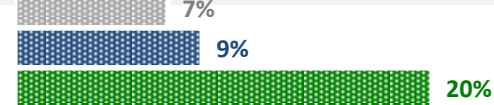
Prog. rentowność EBITDA [%]



Prog. rentowność netto [%] wzrośnie o 1,6 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

Prog. rentowność netto [%] wzrośnie o 10,8 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

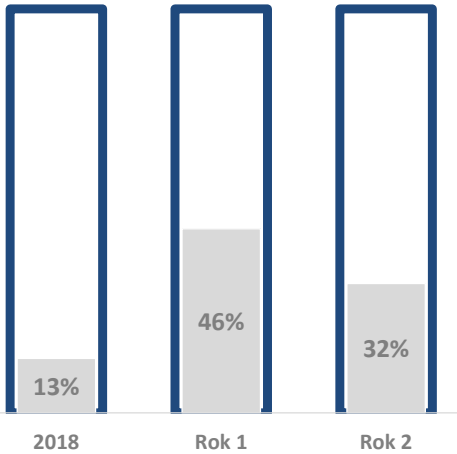
Prog. rentowność netto [%]



■ 2018 ■ Rok 1 ■ Rok 2

Analiza prognozy finansowej | Bilans

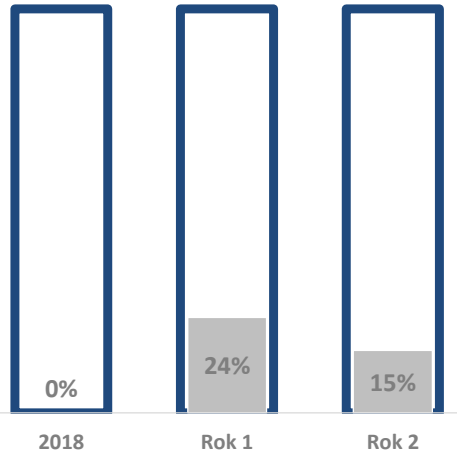
Wskaźnik ogólnego zadłużenia



Prog. wskaźnik ogólnego zadłużenia wzrośnie o 0,3 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

Prog. wskaźnik ogólnego zadłużenia zmniejszy się o -0,1 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

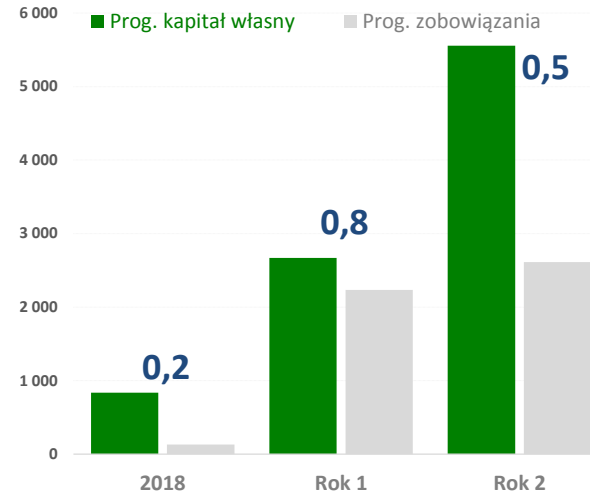
Wskaźnik zadłużenia długoterminowego



Prog. wskaźnik zadł. długoterminowego wzrośnie o 0,2 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

Prog. wskaźnik zadł. długoterminowego zmniejszy się o -0,1 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

Wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych



Prog. wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych wzrośnie o 0,7 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

Prog. wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych zmniejszy się o -0,4 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

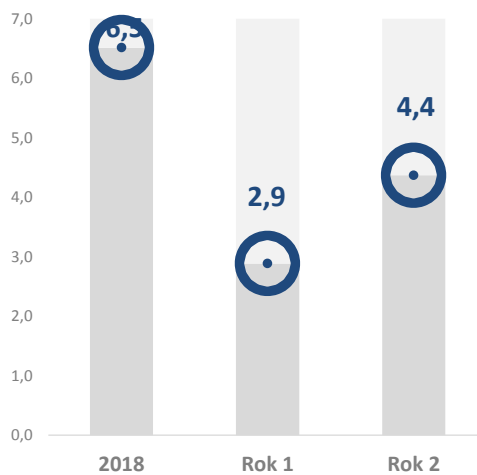
Wskaźnik pokrycia zobowiązań odsetkowych



Prog. wskaźnik pokrycia zobowiązań odsetkowych wzrośnie o p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

Prog. wskaźnik pokrycia zobowiązań odsetkowych wzrośnie o 30,4 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

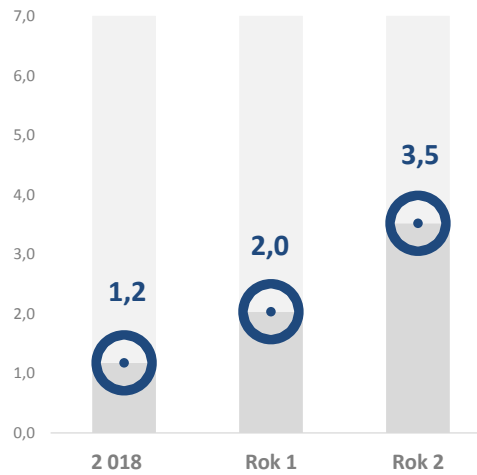
Wskaźnik płynności bieżącej



Prog. wskaźnik płynności bieżącej zmniejszy się o -3,6 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

Prog. wskaźnik płynności bieżącej wzrośnie o 1,5 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

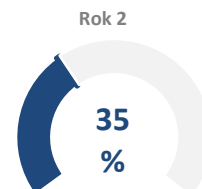
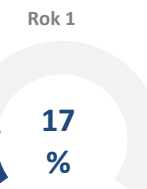
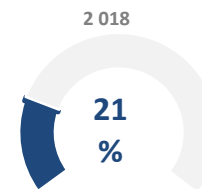
Wskaźnik płynności gotówkowej



Prog. wskaźnik płynności gotówkowej wzrośnie o 0,9 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

Prog. wskaźnik płynności gotówkowej wzrośnie o 1,5 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

Wskaźnik rentowności majątku



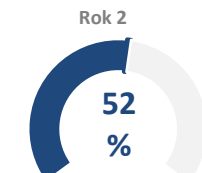
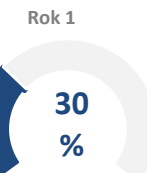
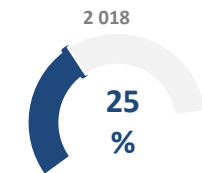
Rok 1 vs 2018

Prog. wskaźnik rentowności majątku zmniejszy się o -4,9 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

Rok 2 vs Rok 1

Prog. wskaźnik rentowności majątku wzrośnie o 18,8 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

Wskaźnik rentowności kapitału własnego



Rok 1 vs 2018

Prog. wskaźnik rentowności kapitału własnego wzrośnie o 5,7 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.

Rok 2 vs Rok 1

Prog. wskaźnik rentowności kapitału własnego wzrośnie o 21,5 p.p. w Rok 1 roku w porównaniu do 2018 roku.



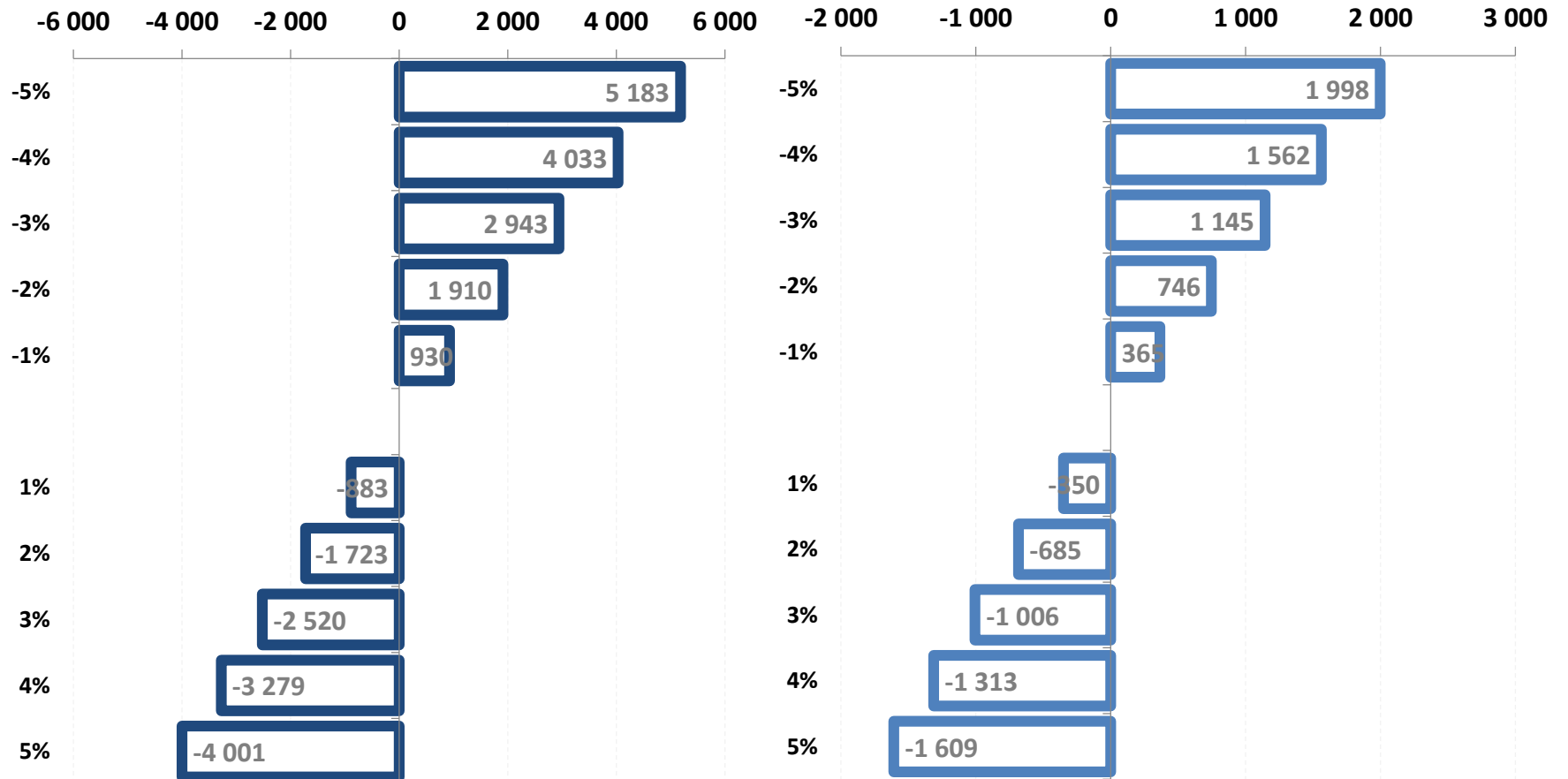
**Wycena biznesu DCF
&
Ocena opłacalności NPV**

NPV | DCF - założenia (%) | Analiza wrażliwości (dane w tPLN)

Założenia	Wycena DCF	Ocena opłacalności NPV
g - stopa wzrostu FCF	2,0%	2,0%
Inflacja	2,5%	2,5%
Stopa referencyjne	1,5%	1,5%
Premia za ryzyko	20,0%	15,0%
Stopa dyskontowa	24,0%	19,0%

Wynik **22 711** **11 369**

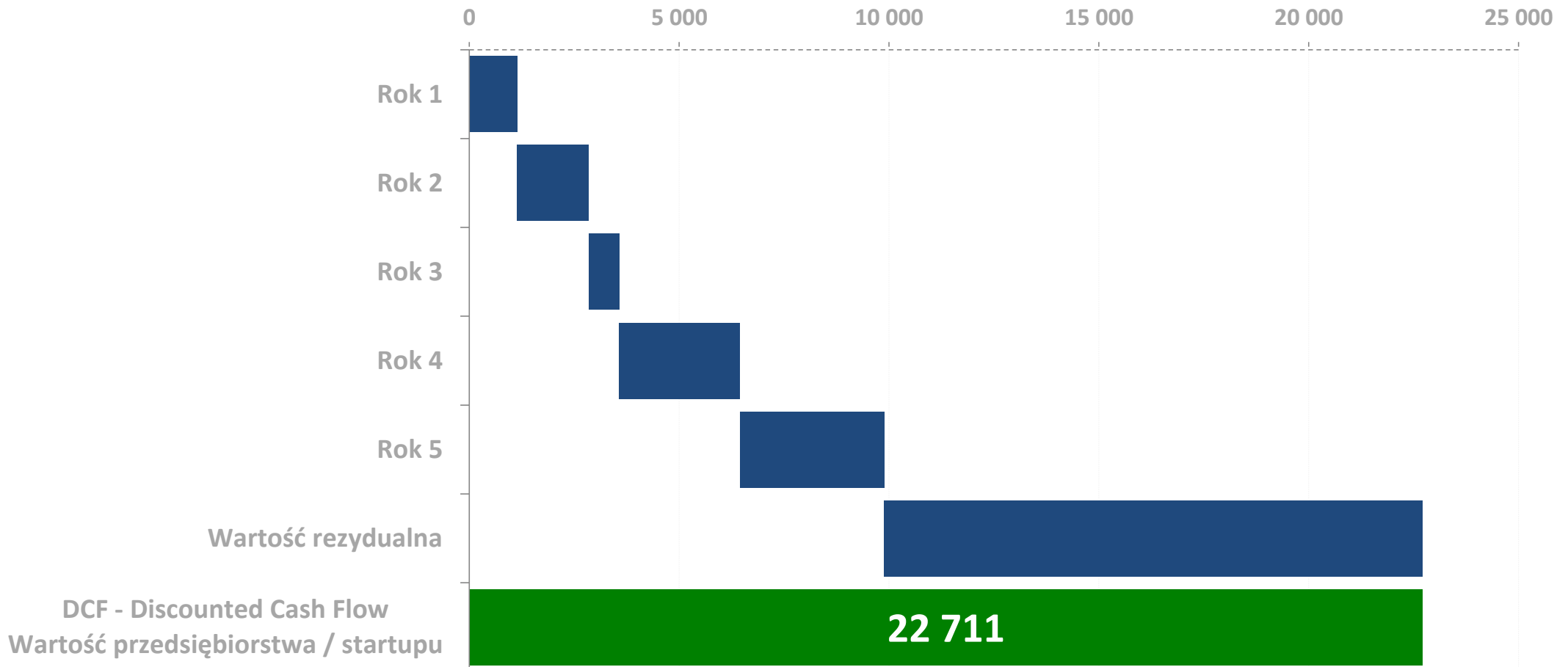
Analiza wrażliwości	Wyceny DCF na zmianę stopy dyskonta	Oceny opłacalności NPV na zmianę stopy dyskonta
---------------------	-------------------------------------	---



Wycena biznesu metodą DCF (dane w tPLN)

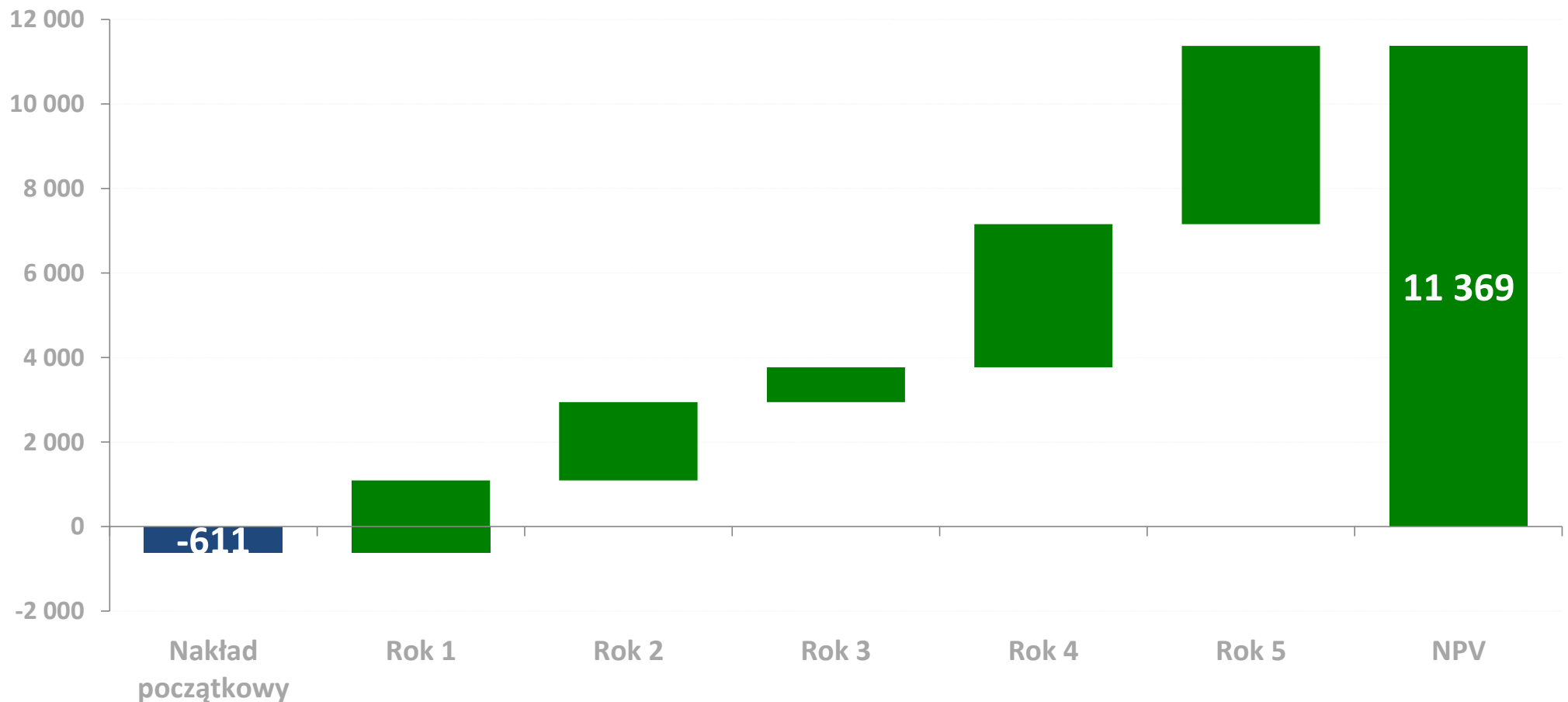
Pozycje	Rok 1	Rok 2	Rok 3	Rok 4	Rok 5	Wartość rezydualna
Przepływy pieniężne netto (bez finansowania i inwestycji kapitałowych)	1 416	2 620	1 387	6 793	10 062	46 650
stopa dyskonta	0,81	0,65	0,52	0,42	0,34	0,28
Zdyskontowane przepływy środków pieniężnych netto	1 142	1 704	727	2 873	3 432	12 833

DCF - Discounted Cash Flow Wartość przedsiębiorstwa / startupu	22 711
--	---------------



Ocena opłacalności inwestycji metodą NPV oraz IRR (dane w tPLN)

Pozycje	Nakład początkowy	Rok 1	Rok 2	Rok 3	Rok 4	Rok 5
Przepływy pieniężne netto (bez finansowania i inwestycji kapitałowych)	-611	2 027	2 620	1 387	6 793	10 062
stopa dyskonta	1,00	0,84	0,71	0,59	0,50	0,42
Zdyskontowane przepływy środków pieniężnych netto	-611	1 704	1 850	823	3 387	4 216
NPV - Net Present Value	11 369					
IRR (stopa dyskontna, przy której NPV wynosi 0. Graniczna stopa zwrotu inwestycji)	353,26%					



Enterprise Startup

Zamów model finansowy w excelu
QuickCashFlow + Analysis

Realizacja: Krzysztof Janik | +48 504 230 262 | krzysztof.janik@enterprisestartup.pl